

solarbox

E N E R G I A S R E N O V A B L E S

Javier Hernández – Director Técnico

PERFIL DE EMPRESA:

PYME
Base tecnológica
10-15 empleados
Pasión por nuestro trabajo

ENTORNO AGRESIVO:

Soluciones personalizadas
Mercado muy exigente
Sector inestable
Cliente objetivo en declive

LA SOLUCIÓN...

La ventaja competitiva
Darle prioridad
Potenciarla
Convertirla en algo tangible

I + D + i

LA HERRAMIENTA: **PROGRAMA EUROPEO H2020** PROFESIONALIZACIÓN DE LA I+D

ANTES

MUCHOS PROYECTOS
MENOR ALCANCE
LENTITUD DE DESARROLLO
POCA DIFUSIÓN DE RESULTADOS
100% FONDOS PROPIOS
ESCASO ÉXITO DE MERCADO

AHORA

1 PROYECTO
DE MAYOR ENVERGADURA
FINANCIACIÓN EXTERNA – MENOR
RIESGO
CONSORCIOS CON OTROS SOCIOS
TECNOLÓGICOS
EL OBJETIVO:
LLEGAR A MERCADO CON ÉXITO EN
UN PLAZO ACOTADO



PARA LLEGAR HASTA AQUÍ:

2006: ACCIONES DE DIFUSIÓN EN I +D DE LA AGENCIA DE DESARROLLO ECONÓMICO

2006: PRIMERAS REUNIONES CON AGENTES PROFESIONALES DEL SECTOR I +D:

INSPIRALIA

2007: CONOCIMIENTO DEL PROGRAMA MARCO

2013: PROGRAMA ADER EUROPA + CERCA: INFO DAY EN BRUSELAS

**2014: VALIDACIÓN DEL PROYECTO Y PRESENTACIÓN A LA CONVOCATORIA
(2 PATENTES AÑO 2008, PROTOTIPO A ESCALA REAL DESDE 2009)**

**EL RESULTADO: NUESTRO PROYECTO PARA EL
SME INSTRUMENT FINANCIADO EN FASE 1**



SUNINBOX

Portable SolUtioN for dIstributed geNeration in a BOX

FASE 1 ESTUDIO VIABILIDAD

De la **IDEA** al **CONCEPTO**

6 meses

50.000 € Financiación

AYUDAS ADER

FONDO PERDIDO

FASE 2 IMPLEMENTACIÓN

Del **CONCEPTO** al **PRODUCTO**

12-24 meses

0,5 – 2,5 M€ Financiación

FASE 3 LANZAMIENTO A MERCADO

Comercialización a través
de herramientas para búsqueda
de fondos

DESARROLLO DE FASE 1:

Objetivos y tareas a realizar:

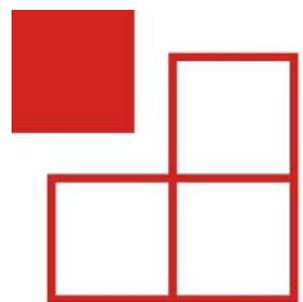
- ✓ Plan de tareas técnicas, comerciales y costes asignados para el desarrollo escalado de la solución Suninbox y su fabricación industrial posterior al Proyecto.
- ✓ Selección de terceras partes / subcontratistas y acuerdos de colaboración.
- ✓ Realización de cálculo de costes energéticos Suninbox® bajo distintos parámetros
- ✓ Realizar estudio detallado de Mercado para validar la estrategia de nuestro producto Suninbox®.
- ✓ Desarrollo de análisis de propiedad intelectual y de legislación que cubren Mercado off-grid.
- ✓ Análisis más detallado de barreras a superar (técnicas y comerciales) para el lanzamiento de Suninbox® a Mercado.

IMPACTO EN LA EMPRESA:

- **ALTA MOTIVACIÓN DEL EQUIPO DE TRABAJO**
- **CANALIZACIÓN DE RECURSOS ORIENTADOS A 1 SOLO OBJETIVO**
- **PROFESIONALIZACIÓN DE LA I + D EN LA EMPRESA**
- **CONTACTOS CON SOCIOS TECNOLÓGICOS EN EL ENTORNO EUROPEO**
- **CONOCIMIENTO DE LOS AGENTES INVOLUCRADOS: CDTI, C.E., ETC.**
- **COLABORACIONES TECNOLÓGICAS CON TERCERAS PARTES**
- **CONSULTORA: ASISTENCIA, TUTELA Y APRENDIZAJE DE BUENAS PRÁCTICAS EN I + D**

SOBRE TODO:

- **MATERIALIZACIÓN DE UNA IDEA HASTA LLEVARLA A MERCADO**
- **COMPROBAR QUE LA I + D ES UNA LÍNEA DE TRABAJO REAL EN UNA PYME**



solarbox

ENERGIAS RENOVABLES

GRACIAS POR SU ATENCIÓN