

**solarbox**

E N E R G I A S R E N O V A B L E S

Javier Hernández – Director Técnico

## PERFIL DE EMPRESA:

PYME  
Base tecnológica  
10-15 empleados  
Pasión por nuestro trabajo

## ENTORNO AGRESIVO:

Soluciones personalizadas  
Mercado muy exigente  
Sector inestable  
Cliente objetivo en declive

## LA SOLUCIÓN...

La ventaja competitiva  
Darle prioridad  
Potenciarla  
Convertirla en algo tangible

I + D + i

## LA HERRAMIENTA: **PROGRAMA EUROPEO H2020** PROFESIONALIZACIÓN DE LA I+D

### ANTES

MUCHOS PROYECTOS  
MENOR ALCANCE  
LENTITUD DE DESARROLLO  
POCA DIFUSIÓN DE RESULTADOS  
100% FONDOS PROPIOS  
ESCASO ÉXITO DE MERCADO

### AHORA

1 PROYECTO  
DE MAYOR ENVERGADURA  
FINANCIACIÓN EXTERNA – MENOR  
RIESGO  
CONSORCIOS CON OTROS SOCIOS  
TECNOLÓGICOS  
EL OBJETIVO:  
LLEGAR A MERCADO CON ÉXITO EN  
UN PLAZO ACOTADO



## **PARA LLEGAR HASTA AQUÍ:**

**2006: ACCIONES DE DIFUSIÓN EN I +D DE LA AGENCIA DE DESARROLLO ECONÓMICO**

**2006: PRIMERAS REUNIONES CON AGENTES PROFESIONALES DEL SECTOR I +D:**

**INSPIRALIA**

**2007: CONOCIMIENTO DEL PROGRAMA MARCO**

**2013: PROGRAMA ADER EUROPA + CERCA: INFO DAY EN BRUSELAS**

**2014: VALIDACIÓN DEL PROYECTO Y PRESENTACIÓN A LA CONVOCATORIA  
(2 PATENTES AÑO 2008, PROTOTIPO A ESCALA REAL DESDE 2009)**

**EL RESULTADO: NUESTRO PROYECTO PARA EL  
SME INSTRUMENT FINANCIADO EN FASE 1**

**SUNINBOX** 

*Portable SolUtioN for dIstributed geNeration in a BOX*

## **FASE 1 ESTUDIO VIABILIDAD**

De la **IDEA** al **CONCEPTO**

6 meses

50.000 € Financiación

**AYUDAS ADER**

**FONDO PERDIDO**

## **FASE 2 IMPLEMENTACIÓN**

Del **CONCEPTO** al **PRODUCTO**

12-24 meses

0,5 – 2,5 M€ Financiación

## **FASE 3 LANZAMIENTO A MERCADO**

Comercialización a través  
de herramientas para búsqueda  
de fondos

## ***DESARROLLO DE FASE 1:***

### **Objetivos y tareas a realizar:**

- ✓ Plan de tareas técnicas, comerciales y costes asignados para el desarrollo escalado de la solución Suninbox y su fabricación industrial posterior al Proyecto.
- ✓ Selección de terceras partes / subcontratistas y acuerdos de colaboración.
- ✓ Realización de cálculo de costes energéticos Suninbox® bajo distintos parámetros
- ✓ Realizar estudio detallado de Mercado para validar la estrategia de nuestro producto Suninbox®.
- ✓ Desarrollo de análisis de propiedad intelectual y de legislación que cubren Mercado off-grid.
- ✓ Análisis más detallado de barreras a superar ( técnicas y comerciales) para el lanzamiento de Suninbox® a Mercado.

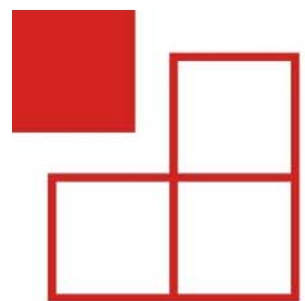
## **IMPACTO EN LA EMPRESA:**

- **ALTA MOTIVACIÓN DEL EQUIPO DE TRABAJO**
- **CANALIZACIÓN DE RECURSOS ORIENTADOS A 1 SOLO OBJETIVO**
- **PROFESIONALIZACIÓN DE LA I+D EN LA EMPRESA**
- **CONTACTOS CON SOCIOS TECNOLÓGICOS EN EL ENTORNO EUROPEO**
- **CONOCIMIENTO DE LOS AGENTES INVOLUCRADOS: CDTI, C.E., ETC.**
- **COLABORACIONES TECNOLÓGICAS CON TERCERAS PARTES**
- **CONSULTORA: ASISTENCIA, TUTELA Y APRENDIZAJE DE BUENAS PRÁCTICAS EN I+D**

## **SOBRE TODO:**

- **MATERIALIZACIÓN DE UNA IDEA HASTA LLEVARLA A MERCADO**
- **COMPROBAR QUE LA I+D ES UNA LÍNEA DE TRABAJO REAL EN UNA PYME**





**solarbox**

ENERGIAS RENOVABLES

GRACIAS POR SU ATENCIÓN